

Wojciech Depa

E-mail: depa.wojciech@gmail.com

Adres: Starobielawska 24, Wrocław

Telefon: +48 501 497 708 [linkedin.com/in/wojciech-depa-4b6767127](https://www.linkedin.com/in/wojciech-depa-4b6767127)



PROFIL ZAWODOWY

Menedżer z sukcesami w tworzeniu i **rozwijaniu struktur** przedsiębiorstwa. Zarządzanie obszarem **sprzedaży, logistyki, marketingu oraz rozwoju produktów**. Tworzenie wizji oraz budowanie **zaangażowanych zespołów**, które ją realizują. Wysokie umiejętności interpersonalne oraz budowanie **silnych relacji z rynkiem**. Łatwość działania w środowisku międzynarodowym.

KLUCZOWE OSIĄGNIĘCIA

- Rozwinięcie kilkusobowej organizacji w grupę trzech rentownych przedsiębiorstw:
 1. KOMSA Polska
 2. AETKA
 3. W-Support.pl
- Zdobywanie i utrzymanie pozycji lidera w swojej branży na rynku polskim, dzięki wprowadzaniu innowacyjnych rozwiązań biznesowych na rynku
- Utrzymywanie wysokiej produktywności przedsiębiorstwa

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

De Nova Business Consulting

styczeń 2017-obecnie

- Restrukturyzacja struktur przedsiębiorstw, zastosowanie prawa układowego, negocjacje z wierzycielami, przeprowadzanie działań sanacyjnych

Komsa Polska sp. z o.o.

Wiceprezes (sprzedaż, marketing, rozwój produktów)

Prezes Zarządu

kwiecień 2016-grudzień 2016

styczeń 2001- kwiecień 2016

- Będąc nowym podmiotem na rynku doprowadziłem do uzyskania autoryzacji kluczowych producentów oraz ich finansowego wsparcia w procesie dystrybucji towaru (mimo braku spełnienia brzegowych parametrów rynkowych) poprzez wprowadzenie niestandardowych działań oraz zbudowaniu silnych relacji z Klientami, którzy promowali naszą organizację wśród producentów.
- Znalazłem rozwiązanie na generowanie przychodów pomimo ograniczeń prawnych, dzięki zbudowaniu sieci sprzedaży franczyzowej.
 - Znalazłem nowe źródła finansowania, co zapewniło dynamiczny wzrost firmy.
- Zbudowałem dział eksportu i uzyskałem najwyższe zaufanie producentów i promocję do eksportu towarów na rynki CEU, EMEA, dzięki zbudowaniu partnerskich i uczciwych relacji z producentami (NOKIA, Microsoft, SAMSUNG, SONY, Huawei).
 - Uzyskiwałem coraz większą synergię we współpracy w zespołach międzynarodowych.
- Zbudowałem strukturę poszczególnych działów i stworzyłem strukturę Top Managementu odpowiedzialnego za wszystkie kluczowe obszary przedsiębiorstwa (2005-2014).

W latach 2001-2004 tworząc strategię oraz struktury firmy, otwierałem kanały sprzedaży, pracując osobiście nad portfolio produktów i usług odpowiadającym potrzebom rynku. Negocjowałem warunki zakupu z dostawcami i sprzedaży z odbiorcami współpracującymi z firmą.

WYRÓŻNIENIA DLA FIRMY:

1. Jedno z najszybciej rozwijających się przedsiębiorstw Dolnego Śląska Gepard Biznesu 2008 i Gazela Biznesu 2009
2. Komsa Polska trzykrotnie w rankingu TOP 500 Rzeczpospolita (obróć rządu ok.700 mln PLN)
3. Nagroda: Przedsiębiorstwo Fair Play przyznawana corocznie od 2008 do 2015
4. Dolnośląski Certyfikat Gospodarczy przyznawany corocznie od 2009 do 2016
5. Polsko Niemiecka Nagroda Gospodarcza od Saksońskiego Ministra Gospodarki za długoletnią i efektywną współpracę - 2015

Aetka Communication Center sp z o.o. (grupa Komsa)

Kwiecień 2008- grudzień 2016

Prezes Zarządu

- Zbudowałem koncepcję i struktury odpowiedzialne za rozwój sieci franczyzowej sklepów telekomunikacyjnych w Polsce. Obecnie jest podpisanych 212 umów franczyzowych i otwartych 60 salonów Aetka na terenie kraju.

W-Support.pl (grupa Komsa)

2006-2015

Pełnomocnik Zarządu w firmie

- Jako jedyny przedstawiciel firmy, negocjowałem ze związkiem zawodowym Solidarność w firmie.
- Koordynowałem działalność bieżącą firmy i łączenie jej funkcji z działalnością pozostałych przedsiębiorstw w grupie w ramach jednej strategii dystrybucyjnej.
- W latach 2006 -2007 nadzorowałem tworzenie się organizacji i struktury technicznej w fazie rozruchu przedsiębiorstwa.

Danone sp. z o.o.

1995-2000

Szef Sektorów Sprzedaży regionu Dolny Śląsk

- Współtworzyłem regionalne struktury sprzedaży w I fazie działalności Koncernu w Polsce.

INFORMACJE DODATKOWE

- Członek BCC, Polsko - Niemieckiej Izby Przemysłowo - Handlowej
- Wykształcenie wyższe
Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu Wydział Gospodarki Narodowej
- Udział w międzynarodowych warsztatach przywódczych.
- Bardzo dobra znajomość języków obcych
 - Język Angielski (Poziom C1)
 - Język Niemiecki (Poziom C1)
- Rola mentora dla młodych przedsiębiorców.

ZAINTERESOWANIA

- Lotnictwo
- Kitesurfing

REFERENCJE

Na życzenie